

หลักสูตร ศิลปะการพูดเพื่อโน้มน้าวใจ

บรรยาย อ.วรัญญู มุ่งหมาย



1. หลักการและเหตุผล

การที่จะพูดจูงใจให้คนอื่นคล้อยตามนั้น ต้องอาศัยทั้งศาสตร์และศิลปะในการพูดเพื่อโน้มน้าวใจ เพื่อจะเป็นประตูด่านในการสร้างความรู้สึกที่ประทับใจและความพึงพอใจ ภายใต้บรรยากาศที่เชื่อมั่น ศรัทธา และการสร้างภาพลักษณ์ที่ดีต่อตนเองและองค์กร ล้วนเป็นส่วนประกอบที่จำเป็นต่อการสร้างความสำเร็จขององค์กรทั้งสิ้น จึงถือได้ว่าเป็นส่วนสำคัญในการที่จะนำพาองค์กรไปสู่ความสำเร็จ

หลักสูตร “ศิลปะการพูดเพื่อโน้มน้าวใจ” คือ หลักสูตรที่จะกระตุ้นให้บุคลากร ได้ตระหนักและเห็นความสำคัญของ “การพูดจูงใจ” เพื่อบรรลุความได้เปรียบทางการแข่งขัน [Competitive Advantage]

2. วัตถุประสงค์ เพื่อให้ผู้เข้ารับการฝึกอบรม

1. เรียนรู้หลักจิตวิทยาในการนำจูงใจ
2. เรียนรู้หลักการพูดจูงใจคน
3. สามารถนำความรู้จากวิทยากรมาปรับใช้ในงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

3. เนื้อหาการฝึกอบรม

ภาคเช้า	ภาคบ่าย
- ทฤษฎีการจูงใจของมนุษย์ - รูปแบบวิธีการจูงใจ - การวิเคราะห์ความต้องการ - วิธีการจูงใจคน - จังหวะเวลาในการจูงใจคน - แบบฝึกปฏิบัติที่ 1 “การพูดจูงใจ”	- หลักการพูดจูงใจ - หลักไอด้า - หลัก 6ป. - ประโยชน์ของการพูดจูงใจ - เคล็ดลับจูงใจคนอย่างเหนือชั้น - ต้องเข้าใจความต้องการของผู้อื่น - ชักจูงพฤติกรรมผู้อื่น - หลีกเลี่ยงการพูดโต้แย้ง - หลีกเลี่ยงการกล่าวหาความผิด - วิธีทำให้ผู้อื่นปฏิบัติตามที่คุณต้องการ - แบบฝึกปฏิบัติที่ 2 “การพูดจูงใจในสถานการณ์ต่างๆ”

4. วิธีการฝึกอบรม

- การบรรยาย ของวิทยากร 30 เปอร์เซ็นต์
- ฝึกปฏิบัติ ประมาณ 70 เปอร์เซ็นต์ ตามบทต่างๆโดยมีวิทยากรให้คำแนะนำเป็นรายบุคคลอย่างใกล้ชิด และแก้ไขข้อบกพร่องอย่างทันทีทันใด

5. จำนวนสมาชิกต่อรุ่น

- รับสมาชิกต่อรุ่น ไม่เกิน 40 คน เพื่อประสิทธิภาพสูงสุดในการฝึกพูด

6. สถานที่ฝึกอบรม ตามหน่วยงานที่ลูกค้ากำหนด หรือ โรงแรมต่างๆ

7. ระยะเวลา 1 วัน (9.00-16.00)

8. คณะวิทยากร อาจารย์วรัญญู มุ่งหมาย วิทยากรรับเชิญทั้งภาครัฐและเอกชนและทีมงาน

9. บริหารหลักสูตรโดย

- อาจารย์วรัญญู มุ่งหมาย และทีมงาน

10.ติดต่อประสานงาน

- คุณ..... โทร.....

11.การประเมินผล

- 1.ประเมินจากการมีส่วนร่วมทำกิจกรรมต่างๆ ของวิทยากร
- 2.ประเมินจากแบบประเมินของสถาบันฯ

12.ผลที่คาดว่าจะได้รับ

- 1.ผู้เข้ารับการฝึกอบรมจะมีทักษะในการพูดในโอกาสต่างๆมากขึ้น
- 2.ผู้เข้ารับการฝึกอบรมได้เรียนรู้ความมั่นใจ เทคนิค การผู้เข้ารับการฝึกอบรมได้เรียนรู้และนำความรู้ไปปรับใช้ได้จริง